

TRADE FAIRS

Wire and Tube: terms for 2022 are set

After the cancellation of the leading international trade fairs wire and Tube 2020 due to the current COVID-19 infection situation, the next editions will take place from May 9 to 13, 2022.

"We look forward to welcoming exhibitors and visitors to Düsseldorf in person again," says Daniel Ryfisch, Project Director wire / Tube & Flow Technologies. "Corona has shown that digitalization brings many advantages. But it cannot replace personal meetings, conversations and contacts".

Wire and Tube, which were originally planned for March 30 to April 3, 2020, were on a record course until the COVID-19 related postponement. The number of registrations from exhibitors and visitors in spring exceeded all expectations. "For us this was a further signal and renewed confirmation that we have the No. 1 trade fairs for the wire, cable and tube industry here in Düsseldorf", explains Daniel Ryfisch. "This is



where the international top decision-makers of the exhibitor and visitor sectors come together."

As usual, wire will be located in halls 9 to 17 - and Tube in halls 1 to 7.0. Companies wishing to exhibit at wire and Tube 2022 can already register starting at the end of March 2021. The official registration deadline is summer 2021, and the exact dates will be announced by Messe Düsseldorf at a later date. ●

www.wire-tradefair.com

www.tube-tradefair.com

MABECONTA

Precisión en la medida

Con más de 40 años de experiencia, Mabeconta es una empresa española especializada en medición de caudal, filtración de líquidos y dosificación. A lo largo de todos estos años ha realizado miles de instalaciones en distintos sectores industriales: industrias alimentaria, química y farmacéutica, sector del agua, fabricación de maquinaria, ingeniería de procesos... Esta compañía dispone de una de las más amplias gamas del mercado. Entre sus líneas de productos cuenta con contadores, medidores y sondas de caudal de líquidos y gases, equipos para dosificación, equipos para la dosificación de aceite de oliva, contadores-medidores de energía, filtros para líquidos, densímetros, viscosímetros, calculadores universales y placas de identificación. Algunos de sus productos disponen de una tecnología exclusiva, como los medidores electromagnéticos para la dosificación MID-MDS. La continua inno-

vación en equipos y técnicas de medida permiten a la empresa ofrecer la solución más adecuada a cada aplicación.

Mabeconta no cesa de incorporar a su catálogo de productos diferentes equipos y sistemas con nuevas tecnologías que ayudan a la transformación digital de la industria, potenciando así el crecimiento de la llamada industria 4.0 que requiere cada día mayor precisión y automatización.

Mabeconta representa a los principales fabricantes europeos, líderes en

equipos para la medida, dosificación y filtración, entre los que destacan nombres como Bopp & Reuther, Stell, AKO Filter, Esters, MIB y Fluid Inventor.

Su dedicación exclusiva, la atención personalizada y la alta tecnología contrastada de sus productos, posicionan a Mabeconta como empresa referente en el sector y como proveedor preferente en grandes industrias e ingenierías de España. ●

www.mabeconta.net



ELGI

Revolucionario programa de garantía

ELGi Compressors Europe, filial de ELGi Equipments Limited, uno de los fabricantes líderes de compresores de aire, presentó el 26 de noviembre uno de los programas de garantía más amplios de la industria, que cubre las gamas EG y EN de compresores de aire de tornillo lubricados con aceite, así como la serie AB de compresores de aire exentos de aceite. Este nuevo programa se alinea con el compromiso de ELGi de ser "Always Better" y "Always being the choice everywhere".

En toda Europa, la mayoría de los programas de garantía disponibles cuentan con limitaciones importantes. Por ejemplo, la garantía estándar para unidades nuevas solo se extiende durante 12 meses y si se desea ampliarla, con

frecuencia se incluyen términos y cláusulas cada vez más complejos para el cliente. Para abordar estas dificultades, ELGi Europe ha introducido un paquete de garantía ampliado y simplificado, cuyos puntos destacados son:

- La serie EG, compresores de aire de tornillo lubricados con aceite (11-250 kW)
 - 10 años de garantía en el *airend*.
- La serie EN, compresores de aire de tornillo encapsulados lubricados con aceite (2,2-45 kW)
 - 6 años de garantía en el *airend*.
- La serie AB, compresores de aire de tornillo exentos de aceite (37-90 kW)
 - 5 años de garantía en el *airend*.
- Todas las demás piezas de las series EG, EN y AB
 - 5 años de garantía para el paquete compresor, incluidos el motor y el enfriador.
 - 3 años para el variador de frecuencia (VFD) para las versiones con VFD.
 - 1 año en todos los demás componentes eléctricos y de goma.

David De Pril, responsable de gestión de productos y marketing de ELGi Eu-



rope, declaró: "Nuestra definición de ser 'Always Better' está estrechamente relacionada con ser siempre la primera elección del cliente. Una de las formas en la que lo logramos es reafirmando nuestro compromiso con la fiabilidad, al proporcionar a los clientes los mejores programas de garantía del mercado, tan sólidos como nuestros productos. Todos los compresores de ELGi se fabrican en nuestras instalaciones de alta tecnología con rotores con perfil η -V de diseño propio. Nuestros *airends* funcionan con unas r.p.m. considerablemente inferiores en comparación con otros compresores que hay en el mercado.

Un *airend* sobredimensionado que funciona a una velocidad de rotación inferior se traduce en una máquina más fiable, ya que produce menos estrés en com-

TECHSOLIDS

Impacto de la pandemia en el sector de la tecnología de sólidos

Techsolids ha realizado una encuesta a todas las empresas del sector, sean asociadas o no, con el objetivo de analizar el impacto que de marzo a diciembre de 2020 ha tenido la pandemia en las empresas del sector. La encuesta se ha realizado en dos meses diferentes con el fin de ver la evolución de las realidades empresariales y las opiniones de los empresarios. Se preguntó en junio de 2020 y se volvió a pre-

guntar seis meses después, en diciembre. No cabe duda de que el Covid 19 ha tenido un enorme impacto en la sociedad y en la economía, no solo en España, sino que en casi todos los países del mundo, aunque en España la caída del PIB, por su dependencia del sector turístico, ha sido de las más altas del mundo.

Esta realidad obviamente ha afectado a las empresas del sector de tecnología de sólidos, aunque seguramente en menor medida que en otros sectores económicos en general e industriales en particular. Y no solo ha afectado menos, sino que la consulta revela un mayor optimismo en diciembre de 2020 que en junio. Algunas de las cifras que demuestran esta mejora del optimismo son las siguientes:

- En junio de 2020 un 85% de los empresarios encuestados dijo que el ejercicio



2020 iba a ser peor que el del 2019. En diciembre de 2020 esta opinión bajó hasta el 79%, incluso un 6% de los encuestados manifestó que el ejercicio 2020 iba a ser mejor que el del año anterior (algo que en junio nadie dijo).

- En diciembre de 2020 un 15% de las empresas españolas de tecnología de sólidos declaró que ha aumentado la plantilla respecto al año 2019, si bien un 40% declaran que han realizado ERTE.
- Un 75% de las empresas del sector no han necesitado endeudarse (créditos). Solo un 16% confirmaban que han solicitado créditos ICO.

Otra de las conclusiones interesantes de la encuesta es que algunos de los hábitos que ha impuesto la pandemia en las



ponentes internos importantes como los cojinetes, las juntas y los revestimientos. Un compresor de aire tiene un papel vital en las operaciones de fabricación de todas las industrias verticales, como la farmacéutica, la de alimentos y bebidas, la de automoción, la fabricación general y muchas otras. La avería de un compresor puede provocar un tiempo de inactividad importante, provocar interrupciones de las operaciones y costar miles de euros en pérdida de productividad. Nuestros programas de garantía líderes del sector proporcionan a los clientes tranquilidad, para que se puedan centrar en sus operaciones principales mientras nosotros les garantizamos fiabilidad y la máxima eficiencia”.

ELGi lleva más de 60 años desarrollando productos de la mayor calidad con los mejores costes del ciclo de vida útil de su clase, dando como resultado un mayor tiempo de funcionamiento para el cliente. Para esto resulta clave que esta compañía se centre en la calidad en la fabricación de sus productos, con procesos integrados verticalmente que han mejorado en gran medida sus capacidades de fabricación, le han ayudado a mantener unos elevados estándares de calidad y le han proporcionado la posibilidad de incrementar la flexibilidad y la innovación en el diseño. En reconocimiento a esto, ELGi es el primer fabricante internacional de compresores de aire industriales en más de seis décadas en ser galardonado con el Premio Deming a la excelencia en la gestión total de la calidad (TQM) por la unión de científicos e ingenieros de Japón. ELGi Compressors es un fabricante internacional de compresores de aire que opera en casi todos los países de Europa y cuenta con una amplia línea de sistemas de aire comprimido innovado-



res y superiores desde el punto de vista tecnológico. Trabaja de manera constante para garantizar que los clientes logren sus objetivos de productividad, al tiempo que contribuyen a mantener un coste total de propiedad inferior. ELGi ofrece una gama completa de soluciones de aire comprimido, desde compresores de tornillo lubricados con aceite y exentos de aceite, compresores alternativos lubricados con aceite y exentos de aceite, y compresores centrífugos hasta secadores, filtros y accesorios aguas abajo. La empresa tiene una cartera de más de 400 productos que se han instalado en muchas aplicaciones de muy diversas industrias. ●

www.elgi.com/eu.

empresas del sector se van a mantener una vez se controle la covid-19 a través de la vacunación. Concretamente:

- el teletrabajo y los horarios flexibles
- mejoras en la higiene dentro de las empresas
- menos viajes comerciales.

Ninguna empresa española del sector de tecnología de sólidos ha cerrado durante la pandemia. El motivo de esta “solidez” empresarial se debe a que es un sector muy transversal, en el sentido de que se dirige a cualquier industria que en sus procesos incluya polvos secos o materiales a granel. Como en crisis anteriores los sectores relacionados con la alimentación y la salud (químico, farmacéutico, detergentes, etc.) han sido los que más operaciones han realizado relacionadas con la tecnología de sólidos. ●

www.techsolids.com

UNIFLEX

Garantía de un año en una prensadora de... 33

En el pasado, las lavadoras podían usarse durante 30 años y los taxis diésel podrían tener un millón de km en el cuentakilómetros, por ejemplo. Uniflex sigue ofreciendo esta calidad gracias a la tecnología de platinas deslizantes sin grasa. La prensadora que se muestra en la imagen se fabricó en 1987 y ha sido completamente reacondicionada; ahora está a la venta en casi tan buenas condiciones como una nueva, con una garantía de un año. Además, la calidad

es –sin duda– ecológica: ¡cuánto se ahorra en comparación con las máquinas que tienen menor vida útil!

En todo el mundo, Uniflex ofrece un año de garantía en equipos usados. Para más información, entre en www.uniflex-hydraulics.com/es/mercado-de-ocasion/

www.uniflex-hydraulics.com/es



MANN+HUMMEL

Revisar los filtros antes del invierno puede ahorrar dinero y sustos

Aunque según la AEMET enero es el mes más frío del año, las heladas ya han empezado en diciembre a producirse en muchos puntos de la península. Es una época en la que coger el coche cada mañana para ir al trabajo o para llevar a los niños al colegio puede suponer una situación crítica, más aún para los que deben aparcar en la calle. ¿Arrancará el coche a la primera?, ¿Funcionará bien la calefacción?, ¿Cuánto tardaré en desempañar los cristales?, ¿Cuánto tendré que esperar para que se "caliente" el coche y salir?...

El frío incide directamente en el uso del coche y en su estado de conservación. La presión de los neumáticos, las correas, los manguitos del motor, las piezas de goma o los limpiaparabrisas pierden efectividad por debajo de 10 °C. Estos son algunos de los componentes que se deben revisar ante el invierno, pero no serán los únicos. Los coches tienen cuatro filtros: aire, aceite, habitáculo y combustible, y el correcto funcionamiento de cada uno de ellos nos evitará muchos sustos y gastos imprevistos en estos meses.

- Filtros de aire. Durante los meses más cálidos del año en los que acumulamos muchos kilómetros en carretera a altas temperaturas, también acumulamos polvo, polen, arena, hollín, etc., en las principales entradas de aire al coche. Revisar el filtro del aire después de esta época y antes de que lleguen las heladas nos ayudará a reducir el consumo de combustible y de aceite. Cuando más limpio está el filtro de aire, mejor combustión tendremos y, por tanto, más reduciremos el consumo excesivo de combustible. Además, esto nos permitirá cumplir con la normativa vigente de emisiones contaminantes.
- Filtros de aceite. El aceite lubrica y refrigera el motor, reduciendo su rozamiento interno e interviniendo indirectamente en el mantenimiento de su temperatura, entre otras muchas funciones.

Durante las épocas más frías del año se eleva la problemática de los "arranques en frío" que son los momentos más críticos que afectan al desgaste pre-

turo del motor. En un arranque en frío en invierno, el aceite se vuelve más viscoso y, por tanto, le va a costar más esfuerzo atravesar el medio filtrante donde deben quedar retenidas las partículas nocivas. Si a esto le añadimos un filtro al final de su vida útil con mucha suciedad acumulada, aumentará la dificultad del aceite para atravesarlo, y con ello las probabilidades de sufrir un desgaste prematuro del motor.

- Filtros de combustible. Con la llegada de las bajas temperaturas, surge el riesgo de gelificación del diésel. Por debajo del llamado límite de temperatura de filtrabilidad situado en -7 °C, se forman cristales de parafina en el combustible que se aglomeran y puede bloquear el filtro de combustible, produciendo problemas en la potencia del motor, de arranque o incluso un fallo en el motor.

Para evitar que estas partículas lleguen al combustible y dañen el motor, es recomendable comenzar el invierno con un filtro en perfectas condiciones para que la dificultad de filtración no se vea incrementada por un filtro que esté al final de su vida útil y se encuentre al límite de su capacidad de filtración.

Asimismo, Mann-FILTER incorpora su gama actual de filtros de combustible con calefactores integrados capaces de reducir el límite de temperatura de filtrabilidad en unos 8 °C, lo que garantiza un arranque en frío fiable incluso a bajas temperaturas.

- Filtros de habitáculo. Cuando llega el frío también hay que revisar el estado de los filtros de habitáculo: el polen, las partículas de hollín, el polvo y la abrasión de los neumáticos habrán contribuido a obstruirlos durante los meses cálidos. Y por lo tanto, su capacidad de filtración será menor. Además, el clima invernal provoca lunas empañadas que impiden la visibilidad del conductor. Para evitarlo, es fundamental contar con un filtro de habitáculo en perfecto estado que garantice la potencia total de refrigeración y calefacción del sistema de aire acondicionado. Es algo imprescindible durante los meses más fríos del año ya que nos asegura que el interior del vehículo se caliente más deprisa. Si, por el contrario, el flujo de aire disminuye debido a un filtro obstruido, pueden producirse ventanas empañadas y una película de resplandor o grasa que afecta peligrosamente a la visión del conductor. ●

www.mann-hummel-comunicacion.es



EMPRESAS

Nordair distribuye en exclusiva las boquillas Ikeuchi en España y Portugal

La empresa española Nordair distribuye de forma exclusiva las boquillas japonesas Ikeuchi en el mercado ibérico. Ikeuchi, destacado fabricante del continente asiático, ha confiado en Nordair para su estrategia de expansión en Europa, en concreto en España y Portugal.

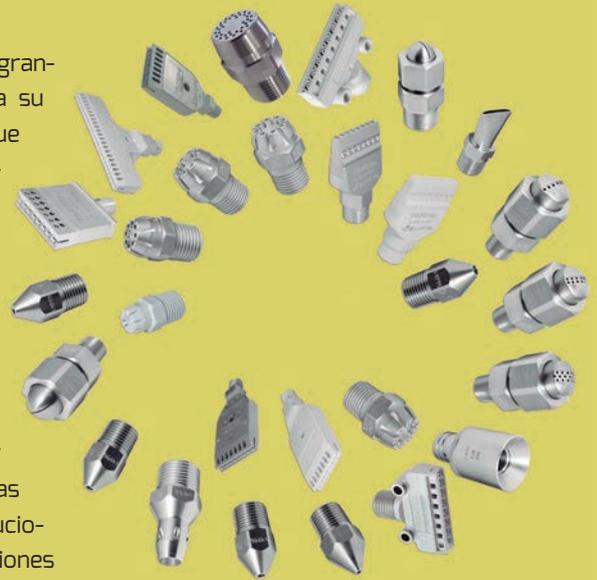


Aunque tenga que lidiar con las grandes marcas del sector, gracias a su excelencia y calidad, se espera que pronto se haga un hueco en nuestro mercado.

Pero ¿a qué se debe su éxito? Ikeuchi es el único fabricante que garantiza el ángulo y el caudal en sus boquillas hidráulicas e hidroneumáticas, por lo que logra conseguir una pulverización idónea para cada aplicación y así aumentar el rendimiento de las instalaciones. También ofrece soluciones personalizadas a las aplicaciones de cada empresa. Además, dispone de boquillas con cabezal cerámico que permiten ofrecer mucha mayor durabilidad con menores costes de sustitución y mantenimiento en la pulverización de fluidos.

Debido a las exigentes medidas de calidad que la propia empresa aplica a sus piezas, solo los productos que cumplan con todos los estándares llegan a manos del cliente.

Nordair apuesta por la industrialización 4.0 con la distribución de Ikeuchi: una mejora constante en calidad y adaptación tecnológica es precisamente el punto en común en los valores de Ikeuchi y los de



Nordair. Gracias a la rápida adaptación a las nuevas tecnologías y la transformación digital (industrialización 4.0), ha propiciado una mejora de los procesos de producción, exportación y distribución a las empresas de nuestro país.

En España, la reciente comercialización de las boquillas Ikeuchi por parte de Nordair, es uno de los ejemplos más significativos de este cambio. Todas ellas, están disponibles en stock en sus almacenes de Barcelona y Zamudio (Bizkaia), con asesoramiento técnico personalizado y un servicio de atención digital al cliente de 24 horas. ●

BEZARES

Auditoria IATF 16949:2016

Para garantizar la calidad de sus productos y procesos, de acuerdo con las normas de automoción, Bezares pasará auditoría de recertificación según el referencial IATF16949:2016.

En esa auditoria la firma asegurará que sus procesos productivos cumplen esta exigente norma de modo que así se adelanta a posibles problemas que puedan afectar a la calidad o disponibilidad de sus productos en un futuro.

Bezares seguirá primando la calidad de

sus productos y procesos con las certificaciones ISO 9001:2015, ISO14001:2015 e IATF16949:2016 así como todos los requerimientos específicos de sus clientes para mantener y mejorar de forma continuada el nivel de calidad y eficiencia de los productos de la empresa. ●

BZ
bezares s.a.

www.bezares.com

(Véase la sección Guía del Comprador, pág. 623)



EMPRESAS

Rubix se convierte en distribuidor Best de Bonfiglioli

Rubix Iberia ha dado un paso más para aportar valor a sus clientes y al mercado y ha firmado un acuerdo de distribución con Bonfiglioli, uno de los líderes mundiales de sistemas de accionamiento completos: motorreductores, motores, variadores de frecuencia, etc.

Con este acuerdo, la compañía pasa a convertirse en distribuidor Best de la marca en España y podrá ofrecer a sus clientes una solución global, completa y rápida para sus sistemas de ac-



cionamiento bajo una misma marca y con una misma garantía. Rubix accede así a un programa con el que ambas empresas seguirán una estrategia conjunta para ofrecer un mayor apoyo a los clientes. Según Carles Higuero, sales manager de Tecnotrans Bonfiglioli, "con la colaboración entre Rubix y Bonfiglioli conseguimos ofrecer soluciones globales Bonfiglioli para aportar un mayor valor añadido al cliente final gracias a la amplia red de distribución de la que dispone Rubix por todo el país".

FERIAS

SMOPYC 2021 será del 17 al 20 de noviembre

Debido a las numerosas incertidumbres generadas con motivo a la pandemia de la covid-19, que con mucha probabilidad persistan durante los primeros meses de 2021, Feria de Zaragoza y el Comité Organizador del salón, han decidido modificar las fechas de celebración de la próxima edición de SMOPYC (que iba

a celebrarse en mayo) y que, finalmente, tendrá lugar del 17 al 20 de noviembre de 2021.

Con esta decisión, la institución ferial pretende dar una respuesta a las inquietudes generadas acerca de la evolución de la crisis sanitaria y cómo esta podría afectar al devenir de la feria. Así, con el apoyo fundamental de las empresas expositoras y de los profesionales que acuden fielmente a esta cita, la dirección del salón ha optado por trasladar las fechas al último trimestre de 2021, todo ello con el objetivo de dar visibilidad a un sector tan importante para la economía y que se presenta como cru-

cial en la reactivación y regeneración económica.

Además hay que sumar la apertura a la inversión en obras públicas, construcción y minería que ofrecerán las ayudas europeas, a consecuencia de la pandemia así como la esperada recuperación de la normalidad durante los próximos meses, lo que hará de SMOPYC el escenario perfecto para el desarrollo del negocio tanto de expositores como visitantes.

SMOPYC 2021 será, una vez más, una plataforma de lanzamiento para el sector profesional. Los pabellones de Feria de Zaragoza se erigirán en un escaparate

FERIAS

Feria Virtual Internacional de Tecnología para el Proceso Industrial

La primera Feria Virtual Internacional de Tecnología para el Proceso Industrial, que se va a celebrar los días 10 y 11 de febrero de 2021, es la principal feria virtual industrial de Europa, con la participación de 107 expositores directos de España, Alemania, Italia, Francia, Reino Unido y Suiza.

La información sobre las empresas expositoras se puede consultar en:

<https://exposolidos.com/feria-virtual-internacional/exposito->

[res-feria-virtual-solidos/](https://exposolidos.com/feria-virtual-internacional/exposito-)

Se trata de una cita virtual internacional especializada en la tecnología dirigida a los procesos industriales, donde el visitante podrá encontrar las mejores soluciones en la gestión de sus procesos con materiales sólidos (polvo y materiales a granel), materiales líquidos, separación líquidos-sólidos, gases y vapor, así como con equipos para la captación y filtración en cualquier fase industrial.

Los más de 25.000 visitantes profesionales que se espera que participen van a poder informarse con detalle sobre la mejor oferta mundial del sector, con más de 3.000 productos expuestos, y podrán contactar de manera directa y sencilla, con un solo clic, con 564 de los mejores expertos del mundo cuyo objetivo es dar respuestas a todas sus necesidades. En la cita se van a exponer las últimas novedades en la tecnología para cualquier proceso indus-

Entre la amplia oferta que ofrece Bonfiglioli destacan algunos productos como los motorreductores, reductores de uso general (de sin fin corona, de engranajes helicoidales y planetarios), reductores de presión, servoaccionamientos y variadores de frecuencia.

Para hacer más accesible el producto al cliente, Rubix dispondrá de stock propio y de un taller de montaje de motorreductores de sin fin corona y de engranajes helicoidales. Contará también con personal técnico especializado con una larga experiencia en el mundo de los motorreductores. Esteve Vial, manager de Desarrollo de Negocio en motorreductores de Rubix Iberia, apunta que “con el nuevo taller de montaje de motorreductores, desde Rubix podremos dar una respuesta más rápida a las necesidades de nuestros clientes y ser una extensión de la marca Bonfiglioli en el mercado nacional con nuestras más de 40 sucursales”.

Vladimir Peñafiel, director de Operaciones en Rubix Iberia, indica que “la apuesta decidida de la compañía por marcas líderes que acompañen a nuestros clientes en la industria 4.0 y en el canal servicios es una de las razones por la que nos hemos inclinado en seleccionar a Bonfiglioli como *partner* de la familia de *moto-reductores*”.

Tanto el stock de productos como el taller se encuentran en la sucursal de la compañía en Rubí (Barcelona), lo que les permitirá ser más ágiles a la hora de dar una respuesta a empresas, llegando incluso a realizar entregas en 24 horas.

Para optimizar el uso y la fiabilidad de los motorreductores, Rubix también ofrece a las empresas un servicio de auditorías llevado a cabo por personal experto enfocado en dos áreas: unas auditorías de unificación y modernización del parque instalado y detección de obsoletos, y un segundo tipo enfocado al ahorro de energía en motorreductores. ●



SMOPYC
2021

18 SALÓN INTERNACIONAL DE MAQUINARIA DE OBRAS PÚBLICAS, CONSTRUCCIÓN Y MINERÍA

18 INTERNATIONAL SHOW OF PUBLIC WORKS, CONSTRUCTION AND MINING MACHINERY

17-20 NOV
ZARAGOZA (ESPAÑA/SPAIN)



de novedades e innovaciones propias de un segmento que ha basado su desarrollo en la tecnología y la diferenciación. Por todo esto, la dirección de SMO-PYC desea destacar el apoyo y la comprensión manifestados por parte

de las numerosas empresas, asociaciones y entidades participantes que han reforzado la decisión de Feria de Zaragoza y han apostado por un salón que en noviembre se convertirá en el punto de encuentro y debate para

toda la industria profesional de la maquinaria de obra pública, construcción y minería, al tiempo que se garantizan todas las medidas de seguridad, tanto de los expositores y visitantes. Así, del 17 al 20 de noviembre de 2021, el recinto ferial de la capital aragonesa albergará el mayor escaparate para la tecnología, la innovación y el conocimiento, con una importante presencia de empresas que cuentan con una notable visión de futuro porque, tal y como reza el lema de esta edición: SMOPYC, seguiremos construyendo juntos. ●

www.feriazaragoza.es/smopyc-2021

trial. Esta tecnología es el sumatorio de la oferta de tres convocatorias:

- Exposólidos Virtual 2021: Tecnología de Sólidos:
<https://exposolidos.com/feria-virtual-internacional/nomenclator-de-productos/>
- Polusólidos Virtual 2021: Tecnología para la Captación y Filtración:
<https://polusolidos.com/feria-virtual-internacional/nomenclator-de-productos/>
- Expofluidos Virtual 2021: Tecnología de Fluidos:
<http://expofluidos.com/feria-virtual-internacional/nomenclator-de-productos/>

El desarrollo del software del evento lo ha realizado la empresa organizadora, Profei SL, lo que ha permitido adaptar la feria a las exigencias de los expositores, tanto a sus necesidades de exponer sus productos y servicios, como a las de inte-

ractuar con los visitantes. También responde a lo que exige un profesional que visita un salón virtual: que tenga un acceso y navegación sencilla desde cualquier dispositivo, y que no se le exija bajarse ninguna aplicación.

Estamos en el inicio de un nuevo cambio en el mundo ferial: las ferias virtuales, un cambio lógico si tenemos en cuenta la rapidísima evolución tecnológica que ha habido en nuestra sociedad en los últimos años y que afecta a todos los campos donde interviene el ser humano, y las ferias no podían ser una excepción. Estos cambios se han acelerado durante la pandemia ante la dificultad de los encuentros físicos entre personas.

Encontrarán más información en:

<http://exposolidos.com/feria-virtual-internacional/>
<http://polusolidos.com/feria-virtual-internacional/>
<http://expofluidos.com/feria-virtual-internacional/>

FERIAS

ITM 2020, la Hannover Messe de México y América Latina, impulsa negocios por 50 millones de pesos

El 18 de noviembre, mediante un comunicado, el gobernador del estado de Guanajuato, Diego Sinhue Rodríguez Vallejo; el presidente de la Confederación de Cámaras Industriales de los Estados Unidos Mexicanos (CONCAMIN), Francisco Cervantes, y el director General de Hannover Fairs México, Bernd Rohde, dieron a conocer el informe de resultados de la Industrial Transformation México 2020 (ITM), la Hannover Messe de México y América Latina, que se llevó a cabo, de manera virtual, del 28 al 30 de octubre.

Rodríguez Vallejo informó que “durante los tres días del evento se alcanzó un total de 18,000 participantes registrados de más de 10 países, 50% de los cuales fueron jóvenes interesados en Industria 4.0 y en pasar de la manufactura a la mentefactura”. De esta manera, el encuentro logró impulsar más de 50 millones de pesos de negocios en sitio durante los tres días del salón. El gobernador felicitó a la empresa guanajuatense, EcoScience Lab por ser una de las tres finalistas en el Makathon de ITM 2020.

Cervantes, presidente de CONCAMIN, informó que “RAI e ITM conformaron la plataforma de negocios para el sector industrial más importante del año, superando las expectativas: se lograron más de 31,000 vistas -tres veces más de lo previsto- en un programa conformado por más de 70 conferencias gratuitas”. Además, Cervantes recordó que ITM y la RAI 2020 tuvieron ponentes de muy alto nivel, entre ellos el presidente de Méxi-



co, tres secretarios de Estado, dos ministros franceses, tres embajadores y catorce gobernadores.

“La cifra de negocios en sitio, si bien es menor que la de 2019, primer año de la feria en México, significa una verdadera hazaña porque es resultado de un ejercicio inédito de organizar, por primera vez en la historia, una exposición de tecnología y maquinaria 100% virtual. La opción era no hacer nada y esa la consideramos como no opción”, finalizó el líder de CONCAMIN. Por su parte, Rohde detalló que más de 12,200 visitantes fueron parte del piso de exposición virtual, conformado por 30 empresas, las cuales registraron una cifra superior a 105.000 interacciones. Aunado a esto, Rohde resaltó que el programa de Futuristic Minds, encaminado a formar a cada vez más jóvenes en las carreras de ciencia, tecnología, ingeniería y matemáticas, tuvo tal éxito que se quedará ya como un programa a impulsar para las siguientes ediciones.

Por último, Rohde anunció los tres finalistas del Makathon Makers for Good @ITM 2020: la empresa Thermy (CDMX), que presentó una prueba de detección de cáncer de mama; la ya citada EcoScience Lab (GTO), que brinda soluciones biológicas para el carbono industrial, y Kano & Co., que ofrece mobiliario versátil para la denominada “nueva normalidad”. ●

www.industrialtransformation.mx

TRADE FAIRS

Valve World Expo: Date for 2022 set

Following the cancellation of the international Valve World Expo due to current Covid-19 infection rate, the next edition will take place from 29 November to 01 December 2022.

“We look forward to welcoming exhibitors and visitors to the Düsseldorf exhibition centre again,” says Daniel Ryfisch, Project Director wire / Tube & Flow Technologies. “Corona has shown that digitalisation brings many

advantages, but cannot replace personal meetings, discussions and contacts”.

The Valve World Expo, originally planned for 1 to 3 December 2020, was on a very good course until the corona-induced cancellation. The organiser Messe Düsseldorf and its partner KCI were very satisfied with the number of registrations received from exhibitors and visitors. “For us, this was further confirmation from the industry that with Valve World Expo in Düsseldorf we are organising one of the world’s most important trade fairs for industrial valves,” explains Daniel Ryfisch. “This is where the international top decision-makers from the exhibitor and visitor sectors come

together and we are sure that Valve World Expo will once again meet their high expectations in 2022,” Ryfisch continues. Valve World Expo 2022 will take place with an accompanying conference in Halls 1, 3 and 4. The parallel Valve World Conference will be held in the new Hall 1; the Valve World Forum, will be in Hall 3. Both events will again be organized and managed by KCI. Companies wishing to exhibit at Valve World Expo 2022 can register starting at the end of March 2021. The exact dates will be announced by Messe Düsseldorf at a later time. ●

www.valveworldexpo.de